

*Aumenta tu visibilidad
y multiplica tus
resultados*



Programa de Emprendimiento Digital para DN y TSD

Acelera tu camino al éxito profesional



Institut FP Sanitària
Roger de Llúria



DIEGO DE CASTRO.es
tu COACH de NUTRICIÓN

Digitaliza y multiplica tus resultados

Si eres dietista nutricionista, técnico superior en dietética o estás a punto de acabar tus estudios, esto te interesa:

¿Cuáles son tus objetivos? ¿A cuántos pacientes deseas llegar?

¿Cuánto te gustaría ingresar para disfrutar de libertad económica?

¿Qué quieres hacer en tu tiempo libre?

2020: son tiempos de grandes cambios y hoy es tu momento de adaptarte a ellos.

Te invito a surfear la ola del cambio inminente

Programa de Emprendimiento Digital para Dietistas-Nutricionistas (DN) y Técnicos Superiores en Dietética (TSD)

Acelera tu camino al éxito profesional 

Pongo a tu disposición un intensivo de 4 clases online para ayudarte a crear tu proyecto empresarial de éxito

LUNES 8 DE JUNIO 2020 - 19:00 a 20:30

JUEVES 11 DE JUNIO 2020 - 19:00 a 20:30

LUNES 22 DE JUNIO 2020 - 19:00 a 20:30

JUEVES 25 DE JUNIO 2020 - 19:00 a 20:30

Las sesiones permanecerán grabadas durante 2 meses



Construye desde hoy una marca digital sólida, con estructuras perdurables

Descubre las herramientas clave que funcionan en 2020 para llenar tu consulta PRESENCIAL y ONLINE y **multiplicar tus ingresos**

Explora los potenciales de tu profesión

Crea un entorno profesional pluri-ingresos haciendo lo que amas

RESULTADOS DEL CURSO

- Definirás tus objetivos profesionales y tendrás **recursos poderosos** para alcanzarlos
- Conseguirás herramientas valiosas que te permitirán crear tu propia estrategia digital para hacer crecer tu negocio de forma sostenida.
- Sabrás cómo definir y difundir tu **marca personal física y digital** para convertirte en la solución que tus clientes buscan
- Tendrás claro qué servicios y productos vender, cómo ofrecerlos y cómo **posicionarte** en la mente de tus clientes
- Aprenderás a crear un entorno profesional **multi-ingresos haciendo lo que amas**

MODALIDAD

- 100% Online
- Acceso a campus online
- 4 módulos en vivo de 90 min de duración con posibilidad de interactuar por chat con el profesor
- Los seminarios permanecerán grabados durante 2 meses
- Entrega de materiales en formato PDF
- Pruebas de auto-evaluación al final de cada seminario



MÓDULO 1

Define tus objetivos y diseña tu propuesta de valor para llenar tu agenda y potenciar ingresos en consulta

REACTIVA TU CONSULTA PRESENCIAL

Estrategias para atraer pacientes a tu consulta y llenar tu agenda en poco tiempo.

Elementos y recursos clave que no te pueden faltar en la consulta para favorecer el bienestar, los resultados y la continuidad de tus clientes.

MULTIPLICA TU CONSULTA ONLINE

Panorama actual del mercado. Posibilidades para potenciar esta práctica. Medición de resultados a distancia.

Elementos y recursos clave que no te pueden faltar en la consulta online para favorecer el bienestar, los resultados y la continuidad de tus clientes.

TU ROL COMO PRESCRIPTOR AUTORIZADO

Ideas para añadir beneficios a tu consulta / conferencias / cursos y ofrecer valor añadido a tus pacientes.

“Edifícate en tiempos de incertidumbre, de cambio”



MÓDULO 2

Explora tu enorme potencial profesional

CURSOS – TALLERES – MONOGRÁFICOS - ONLINE Y OFFLINE

¿Cómo definir la temática de un evento exitoso? ¿Cómo elegir el título y las palabras promocionales para generar interés?

Aspectos básicos sobre cómo estructurar la ponencia para mantener el máximo interés de los asistentes.

CONFERENCIAS GRATUITAS O WEBINARS

¿Cuándo y por qué darlas? Objetivos y públicos diana.

Lugares que interesan y lugares que no interesan para esta clase de eventos.

EL PODER DE LAS AGRUPACIONES, PALANCAS ESTRATÉGICAS DE CRECIMIENTO Y VISIBILIDAD

Creación de alianzas estratégicas para avanzar más rápido.

ELABORAR PROPUESTAS ORIGINALES WIN-WIN A EMPRESAS

Cómo generar propuestas de asesoramiento técnico, colaboraciones, servicios para departamentos de RRHH. Es el momento clave para aprovechar el auge de la responsabilidad social corporativa. Las posibilidades son ilimitadas.



MÓDULO 3

Apuesta por el crecimiento digital

PLANIFICA TU ESTRATEGIA DIGITAL ADECUADA

¿Cómo empezar desde cero?

¿Qué más puedo hacer si ya tengo presencia digital?

HERRAMIENTAS MARKETING DIGITAL

Web
Redes sociales
Comunidades (Meetup, etc)
Webinars / Lives
Mailchimp
Landing page

WEB/BLOG

¿Por qué el 95% de los proyectos online fracasan, cómo evitarlo?
Recursos para montar tu propio Blog en pocos días y con una mínima inversión.

Define a tu cliente ideal y aprende a escribir para él. Nociones de calendario editorial.

TU PROPIA LISTA DE CORREOS

Un activo invaluable en tu negocio.

Mucho más poderosa de lo que imaginas y mucho más fácil de crear de lo que crees.

Crea un imán de atracción para enseñar a tu cliente ideal de todo de lo que eres capaz.



MÓDULO 4

Domina las redes sociales y crea un sistema de venta en automático

¿DÓNDE ESTÁ TU CLIENTE IDEAL?

Investiga tu nicho de mercado

REDES SOCIALES

Cuáles funcionan mejor

Nociones para una estrategia de éxito en redes sociales.

Calendario editorial

Cómo crear anuncios efectivos en Facebook e Instagram

Nociones de Facebook Ads para la consulta y la marca personal

Qué es un embudo de ventas o cómo vender tus servicios en automático 24/7

El poder ilimitado de los cursos online

PLAN ESTRATÉGICO DE ACCIÓN

Crea tu propio mapa de ruta con los recursos que aprendiste

“Te invito a surfear la ola del cambio inminente”



TESTIMONIALES

De Ediciones Anteriores

"Salgo muy motivada e ilusionada. Tras una mala experiencia de desasosiego por perder el trabajo de 6 años, salgo de aquí con una nueva visión y energía renovada"

- S. M.

"Súper positiva y muy práctica, con muchos ejemplos reales, con muchas herramientas sencillas para practicar ahora, ya".

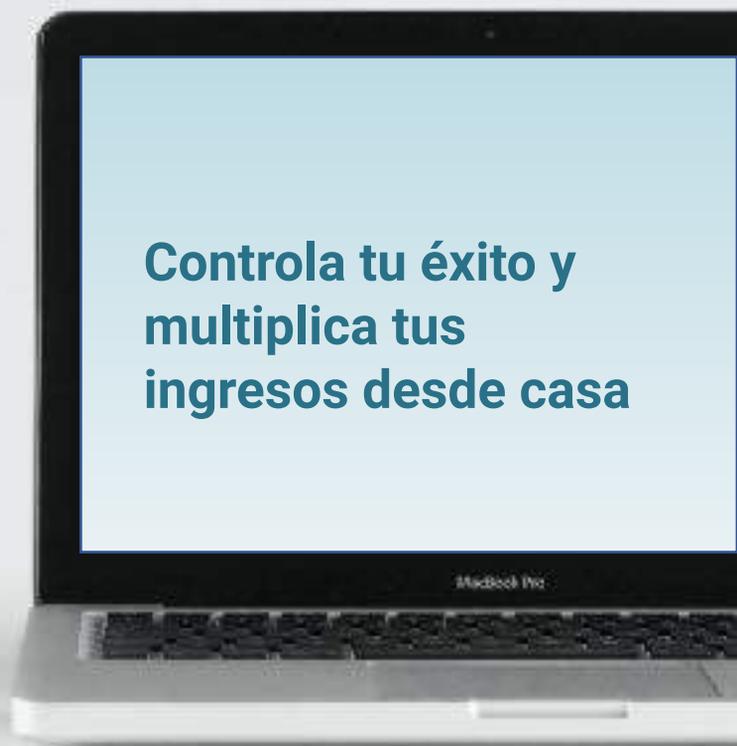
- C. J.

"Me encanta porque se pasa a la acción directamente y es lo que necesito ahora mismo. En julio me reincorporo al trabajo y quiero empezar a lo grande, dejar los otros trabajos"

- A. M.

"Me entusiasma mucho ampliar mi espectro profesional en ámbitos que antes no creía posible. Definitivamente es una buena inversión para mi futuro profesional"

- M. R.



**Controla tu éxito y
multiplica tus
ingresos desde casa**





Profesor DIEGO DE CASTRO

Actividad Profesional 2020

- Ponente invitado en World Congress on Food Science, Nutrition and Health, Barcelona, Septiembre 2019
- Co-creador de la Academia Reshape y el Método Reshape para HIPOTIROIDISMO
- Director en e-commerce de alimentos ecológicos *medsuperfoods.com*
- Dietista y Coach Nutricional en *Espai Gal.la Placídia* de Barcelona
- Profesor de Marketing para Dietistas en IFPS Roger de Lluria, Barcelona
- Creador y director de mi blog: *diegodecastro.es*
- Consultor privado en estrategia digital de proyectos saludables
- Desarrollador de producto y *Brand Ambassador* en "*Energy Feelings Superfoods*"
- Activo conferencista y profesor en diversos cursos y talleres en Barcelona y España
- Redactor invitado en blogs de salud y actualidad

Proyectos y entidades con las que he colaborado



Medios en los que me mencionan





Profesor DIEGO DE CASTRO

Formación

- Finalizando máster en Marketing y Comercio Electrónico, E.A.E - U.B.
- Finalizando grado universitario Nutrición Humana y Dietética, UCAM
- Certificación experto en obesidad, Experto en nutrición, Barcelona 2019
- Curso actualización en manejo de alergias e intolerancias alimentarias, Nutriscience, 2019
- Curso Analíticas Aplicadas a la Nutrición, Nutriscience Barcelona 2018
- Certificación Internacional en Coaching Nutricional Nivel 2, IAC Coaching Masteries, Nutritional Coaching 2017
- Certificado de especialización en Nutrición Clínica Avanzada niveles 1 y 2 en Instituto de Ciencias de la Nutrición y la Salud 2017
- Curso Analíticas Aplicadas a la Nutrición, Nutriscience 2017
- Especialización en Nutrición Celular Activa, I.N.C.A. 2016
- Certificación Internacional en Coaching Nutricional, IAC Coaching Masteries, Nutritional Coaching 2016
- Especialización en Nutrición Deportiva y Salud, I.F.P.S. Roger de Llúria, Barcelona. 2015
- Posgrado de Naturopatía, I.F.P.S. Roger de Llúria, Barcelona. Especialización en: auriculoterapia, homeopatía y curas y tratamientos naturales. 2014
- Especialización en Dietoterapia y Cocina aplicada I.F.P.S. Roger de Llúria, Barcelona. 2014
- Grado oficial de Técnico Superior en Dietética y Nutrición con Orientación Naturista I.F.P.S. Roger de Llúria, Barcelona 2013
- Especialización en Dietética Naturista y Oriental, con la Dra. Olga Cuevas, I.F.P.S. Roger de Llúria, Barcelona 2011
- Teacher Training en Cocina Energética Seminarios I, II y III, Escuela de Montse Bradford, Barcelona 2010
- Formación de cocina Natural y Energética, Escuela de Montse Bradford, Barcelona 2010
- Curso de alimentación sana y natural con Montse Vallory, Barcelona 2010
- Grado oficial de Técnico Superior en Dirección de Servicios de Restauración, Instituto Superior de Hostelería y Restaurateur 2003



PRECIO

¡APROVECHA EL PRECIO SOLIDARIO 2020!

Inversión regular: 247€
Menos 100€ de descuento

Descuento especial 2020:
147€



Ex alumnos IFPS Roger de Llúria: 107€

**Una mínima inversión que se multiplicará exponencialmente
en cuanto empieces a poner en práctica lo aprendido**

FORMA DE ADQUIRIR EL CURSO

¡Las plazas se están agotando!

Escríbeme AHORA y consulta si aún quedan plazas.
En caso afirmativo procederé a reservar tu plaza por 24 horas
mientras te envío la información para hacer el pago.

Escríbeme a: emprendimiento@diegodecastro.es



Institut FP Sanitària
Roger de Llúria



DIEGO DE CASTRO.es
TU COACH de NUTRICIÓN

**2020: son tiempos de grandes cambios y hoy es tu
momento de adaptarte a ellos**

